CONFEDERACIÓN DE EMPRESARIOS DE NAVARRA

C/ Doctor Huarte 3. 31003 Pamplona
T: 948 263300 | Fax: 948 177662

Email: cen@cenavarra.es
Web: www.cenavarra.es | www.cenjornadas.es | www.cen7dias.es
Twitter: www.twitter.com/CEN_Navarra

CONFEDERACIÓN DE EMPRESARIOS DE NAVARRA

Sistemas de imputación de costes. Gestión de clientes y cobros en la empresa

7 y 21 de noviembre
Tafalla

JORNADAS
2013

síguenos en
www.twitter.com/CEN_Navarra

Sistemas de imputación de costes. Gestión de clientes y cobros en la empresa

D. Joan Josep Bosch. *Economista Asociación de la Industria Navarra.*

Días
7 y 21 de noviembre

Horario
De 9:30 a 13:30 h.

Lugar
Tafalla. Hotel Hola Tafalla,
C/ Javier Osés nº 4

Inscripción online
Puede inscribirse pulsando "Inscripción online" de la sesión/sesiones que desee:

inscripción online 7 noviembre

inscripción online 21 noviembre

7 de Noviembre de 2013

SISTEMAS DE IMPUTACIÓN DE COSTES
Se persigue proporcionar a los alumnos información básica sobre diferentes formas de imputación para determinar el coste por producto, por sección, por departamento... Aunque los costes directos son de fácil imputación se analizará la dificultad de fijar un modo adecuado de imputación de los costes indirectos.

9:30 h **"Sistemas de imputación de costes en la empresa"**
Tipos de costes: directos, indirectos, fijos, variables, estándar, de oportunidad, de subactividad, etc.
Sistemas de asignación de costes
Control de costes por departamentos
Control de costes por productos
Direct costing y full cost. Diferencias, ventajas e inconvenientes
Sistema de costes ABC (Activity Based Cost)

13:30 h Fin de la sesión

21 de Noviembre de 2013

GESTIÓN DE CLIENTES Y GESTIÓN DE COBROS EN LA EMPRESA
Los impagados y la morosidad están presentes en cualquier empresa, con una incidencia mayor o menor, que depende tanto de factores de coyuntura económica, del sector económico y de la gestión específica que la empresa desarrolle para reducir dicha morosidad.
En la presente sesión de formación se pretende analizar y reflexionar sobre la gestión de los clientes y cobros analizando los principales pasos del proceso a seguir para prevenir o atenuar dicha morosidad

9:30 h **"Gestión de clientes y cobros en la empresa"**
1) Evaluar la solvencia del deudor
2) Fijación de las condiciones de crédito
3) Redactar contratos que den un soporte fiable al cobro posterior
4) Seguimiento de los riesgos en curso
5) Diligencia y control de los procesos relacionados con el cobro
6) Asegurar el riesgo
7) Diligencia y control de los procesos relacionados con el cobro de deudas en mora

13:30 h Fin de la sesión

Suscripción Boletín Jornadas
www.suscripcion.cenjornadas.es

Información
www.cenjornadas.es
www.cenavarra.es
www.cen7dias.es

Organizan:
CONFEDERACIÓN DE EMPRESARIOS DE NAVARRA
aezmna asociación de empresas de la zona media

Financia:
servicio navarro de empleo